



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة الموصل
كلية الحقوق

المفاوضات في العقود الدولية والقانون الواجب التطبيق عليها "دراسة مقارنة"

رسالة تقدم بها الطالب

قاسم محمد عبدالله

الى مجلس كلية الحقوق
وهي جزء من متطلبات نيل شهادة الدبلوم العالي في القانون
الخاص

بإشراف

د. ريا سامي سعيد الصفار
مدرس القانون الدولي الخاص

٢٠١٨ م

١٤٤٠ هـ

المستخلص

عالجنا في هذه الدراسة موضوع المفاوضات في العقود الدولية، والقانون الواجب التطبيق عليها، إذ أن المفاوضات هي المرحلة السابقة على التعاقد، مركزين على القانون الواجب التطبيق على مفاوضات العقود الدولية، وإن الإحاطة بهذا الموضوع المتشعب وإعطاء صورة واضحة عن تفاصيله كله، أمر متعذر في هذا القدر من الصفحات، وقد حاولنا في هذه الدراسة، رصد مختلف العناصر التي تدخل في نطاق هذا الموضوع، وتظهر أهمية هذه المفاوضات التي تقتضي من الأطراف المتفاوضة ضرورة تنظيم مرحلة المفاوضات، وزيادة فرص نجاحها، وحماية المصالح المشتركة للأطراف المتفاوضة، في مواجهة المخاطر التي تحيط بهم في هذه المرحلة، ومن خلال هذه الدراسة أستنتج أن مفاوضات العقود الدولية هي التي تستغرق وقتاً طويلاً، لذا يستحسن الإعتماد على نظام قانوني منظم منذ بدايتها إلى حد الإنهاء منها وإبرام العقد. وقد بات واضحاً بأن القواعد الإسناد التقليدية تعاني من قصور واضح في تحديد دولية هذه العقود، وكذلك تحديد القانون الواجب التطبيق على المفاوضات، وبرزت الحاجة إلى تنظيم مرحلة المفاوضات لمواجهة هذا النقص، وفق النظريات الحديثة التي ظهرت في الدول المتقدمة، مثل نظرية الأداء المميز، والقانون الأكثر صلة بالعلاقة، والمعايير الدولية في العقود مثل المعيار القانوني والاقتصادي، في دولية العقود، إذ إن القواعد المنظمة للعقد وقت إبرامه وتنفيذه كما هو الحال في التشريع العراقي، كما أن التصور التقليدي في إنعقاد العقد من إيجاب وقبول، أصبح أمراً لا يتفق مع سير عملية المفاوضات في الوقت الحاضر، إذ يتعذر التعبير عن الإرادة دفعة واحدة، لأن التعبير عنها أصبح تدريجياً. وأن أهم خطوة في تنظيم المفاوضات هي الإتفاق على عقد التفاوض، فإن هذا الإتفاق ينشأ التزاماً عقدياً بالتفاوض، فيتوفر في المفاوضات عنصر الأمان، والجدية، ولتفادي مضيعة الوقت، والجهد والمال، ويحمي الأطراف من مخاطر التفاوض خاصة وأن المسؤولية التقصيرية، لا توفر الحماية الكاملة للمتفاوض، كما مر بنا، ولو أحسن المفاوضات عملهم، وتلاقت مصالحهم المشتركة، لأبرموا عقداً يكفي بذاته لتنظيم روابطهم العقدية ولأغناهم عن اللجوء إلى القوانين الوطنية التي تشير بإختصاصها قواعد تنازع القوانين. وبالرغم من أهمية التفاوض على العقد، إلا أن القواعد المنظمة للعقود في التقنيات الحديثة، لم تتناول تنظيم العقد إلا من وقت إبرامه، بينما مرحلة التفاوض السابقة على العقد لم تحظى بالأهتمام الذي تستحقه، بل تبدو مرحلة التفاوض في سياق هذه القواعد، مرحلة تسودها الحرية، وتقع بمنأى عن دائرة القانون والالزام، ولذا يحرص الطرفان الراغبان في التفاوض، وخصوصاً تلك العلاقات، التي تشوبها العنصر الأجنبي على تنظيم تفاوضهما في شتى مراحلها وجوانبه من خلال اتفاقهما على التفاوض.

Abstract

In this modest study, we dealt with an old and recent topic in which one, the pre-contract stage, focused on the law applicable to international contract negotiations, and say old because it's existence was contemporary to the emergence of the first decade, and I say recently because the interest of researchers, and modern jurisprudence in general, and in Arab jurisprudence in particular, and that the briefing on this complex subject and give a clear picture of all the details, is impossible in this amount of pages, and we have tried in this study, Monitoring the various elements that fall within the scope of this subject, and although the limited volume of research necessitated addressing some of these elements in short, and interest in interest in the principles and principles, but tried to detail and deepen in some of the concepts found to that way. The importance of these negotiations, which require the negotiations parties to regulate the stage of the negotiations, increase, protect the common interests of the negotiating parties, In the face of the risks that surround them at this stage, and through this study concluded that the negotiations international contracts are time-consuming, so it is advisable to rely on a structured legal system from its inception to the completion of the conclusion of the contract. It has become clear that the traditional rules are clearly deficient in this area and there is a need to regulate the stage of negotiations, to meet this shortcoming, if negotiators were to do their best, their common interests would converge to conclude a self-sufficient contract to organize the nodal bonds. Although it is important to negotiate the contract, the rules governing contracts in modern technology have dealt with the organization of the contract only from the time it was concluded, while the pre-contract negotiation phase has not received the attention it deserves. The negotiation phase in the context of these rules, The parties willing to negotiate, especially those of the foreign element, are keen to organize their negotiations at all stages and aspects through their .

**The Ministry of Higher Education
and Scientific Research
University of Mosul
College of law**



Negotiations in Internatial Contracts and Appliccble Law "A comparative study"

Aletter of student

Qasem Mohammed Abdullah

to the council of College of law /University of Mosul
it is art of the requirements for obtaining a
higher diplom in private law

Supervised by

D. Raya Sami Saeed Alsaffar
private international law teacher

2018 AC

1440 AH